

# Océane agrandit sa plate-forme et rencontre ses clients

**Ouest** A l'occasion de l'agrandissement de sa plate-forme logistique, la coopérative Océane a invité Système U, un de ses clients importants.

Le 21 mai, Serge Papin, président de Système U, et les associés des 100 magasins U de Loire-Atlantique et Vendée ont été invités par Océane sur sa plate-forme d'expédition de La Chevrolière (44). « Un des axes de la démarche de Responsabilité sociétale des entreprises que nous avons engagée est d'être transparent et à l'écoute des attentes de nos clients, explique Dominique Calais, directeur d'Océane. Avec 7 % de notre chiffre d'affaires, Système U est un client important et que nous espérons développer. Le groupe a notamment 100 magasins en Loire-Atlantique et Vendée. Sa principale base fruits et légumes est à Carquefou, en Loire-Atlantique. Et le groupe met en avant sa volonté de développer les approvisionnements régionaux. Nous avons donc souhaité rencontrer son président et les 100 associés pour écouter leurs attentes, échanger sur des relations locales, équitables et durables entre nos structures et leur présenter notre gamme que tous ne connaissent pas



forcément ». Serge Papin et Dominique Visonneau, président d'Océane, ont mis en avant de nombreux points communs entre Océane et Système U et notamment le fait que les deux sont des groupes coopératifs constitués d'indépendants travaillant ensemble.

## La surface de la plate-forme a été doublée

La rencontre a été l'occasion aussi de présenter à Serge Papin et aux associés de Système U la plate-forme logistique

**La plate-forme d'Océane dispose désormais** de 12 000 m<sup>2</sup> d'entrepôt, 14 quais de réception, 24 quais d'expédition, deux sas de chargement de nuit et huit chambres froides.

d'Océane et notamment la nouvelle partie entrée en fonctionnement le 22 mai. Face à l'augmentation des volumes, la surface de la plate-forme de réception, préparation des commandes et expédition créée en 2009 a en effet été doublée, portant à 13 000 m<sup>2</sup> la surface totale disponible. Quatre millions d'euros ont été investis dans la création de six nouveaux quais de réception, 12

quais d'expéditions, deux sas pour les chargements de nuit, et dans des espaces de stockage et préparation de commande à différentes températures. Cinq nouvelles chambres froides ont notamment été installées pour des stockages de 4°C à 8°C en froid sec ou en froid humide, permettant de stocker des produits de plus en plus diversifiés à la température et l'hygrométrie les plus adaptées. ■ VB

**HORTISECUR**  
Les serristes assurent les serristes

## VOTRE CONSEILLER EST-IL VRAIMENT UN EXPERT DE VOTRE MÉTIER ? CHEZ NOUS OUI.

**Les serristes les plus exigeants choisissent l'assurance d'un spécialiste.**

Couverture multirisque innovante et haut de gamme, HORTISECUR® est une assurance de Gartenbau-Versicherung, assureur leader européen pour le maraîchage, l'horticulture et les pépinières. Précise et individuelle, HORTISECUR® vous offre la couverture la plus efficace qui puisse exister avec un règlement équitable, simple et rapide de vos dommages. Pour en savoir plus, contactez-nous au 03 88 60 29 95. [www.hortisecur.fr](http://www.hortisecur.fr)



Scannez ici et demandez une étude personnalisée

**GARTENBAU  
VERSICHERUNG**